

TECHNICO COMMERCIAL 13, 83, 84 (H/F)

PROXAM, distributeur de pièces dédiées à l'univers de la plaisance depuis 26 ans, renforce ses équipes et pour soutenir sa croissance, recherche son/sa futur(e) :

Technico-commercial(e) pour les départements 13, 83, 84 (H/F)

En nous rejoignant, vous intégrerez une équipe d'une vingtaine de collaborateurs qui travaillent tous en étroite collaboration, ce qui nous permet d'être réactifs et de nous adapter en permanence aux besoins de nos clients.

L'évolution constante de notre offre et de nos services de livraison font aujourd'hui notre force.

VOTRE MISSION PRINCIPALE

- Gestion et développement de votre portefeuille clients professionnels sur trois départements : 13, 83 et 84.
- Une passation de secteur avec la personne actuellement en charge de ces départements est prévue. Cette personne ne quitte pas l'entreprise et vous assurera un suivi même après cette période de passation.

Votre profil

Vous connaissez le secteur de la plaisance et ses principaux acteurs. Vous êtes pratiquant d'une activité nautique, vous avez une culture nautique et vous avez un réel attrait pour ce secteur.

Vous avez une expérience technico-commerciale terrain et un réseau relationnel local.

Rigoureux(se), organisé(e), vous êtes également curieux(se) et force de proposition. Un état d'esprit d'entrepreneur et l'envie de participer à un projet d'entreprise ambitieux sont des critères importants pour s'épanouir dans ce poste. Les remontées terrain sont essentielles dans notre travail d'équipe.

Une très bonne maîtrise des principaux outils informatiques est requise. Un niveau d'anglais professionnel est nécessaire, les échanges téléphoniques et mails avec certains clients sont fréquents.

L'expérience terrain sera privilégiée.

Rémunération selon profil et expériences. Fixe + variable + intéressement.

Poste à pourvoir immédiatement.