

PerfHomme Provence recrute pour Proxam, distributeur d'équipements et pièces marine :

Un(e) technico-commercial (e) (F/H)

Société en croissance, depuis 26 ans Proxam distribue une large gamme d'équipements techniques de marques internationales, dont certaines exclusives.

Ces produits sont distribués à l'ensemble des acteurs de l'industrie nautique : chantiers d'entretien et de réparation, de construction, ou magasins revendeurs.

PROXAM sélectionne, approvisionne et livre des équipements de qualité aux professionnels de l'industrie nautique, en apportant un conseil technique professionnel et une performance logistique optimale.

Le siège de PROXAM est basé à Marseille, vous rejoignez une équipe d'une vingtaine de collaborateurs, réactifs et engagés pour la satisfaction de leurs clients.

Vous intégrez l'équipe technico commerciale composée de 5 personnes, afin de prendre la responsabilité du secteur Est (Rhône-Alpes, Bourgogne Franche Comté, Grand Est, Ile de France et Haut de France) afin de développer les ventes pour des clients professionnels du nautisme sur les eaux intérieures, le transport fluvial et les péniches.

Vos qualités sont tout autant commerciales (identification, développement, vente) que techniques (électricité, mécanique, nautisme...) et vous permettront de :

- Identifier les besoins et organiser des rendez-vous avec clients et prospects,
- Suivre, animer et faire grandir votre portefeuille clients dans votre périmètre,
- Utiliser votre expertise technique pour répondre aux questions de vos clients, tout en leur assurant une qualité de service optimale,
- Identifier des débouchés nouveaux pour les produits ou services de PROXAM, via de nouveaux marchés, de nouveaux produits ou services, ou de nouveaux prospects.
- Réaliser des devis et des livrables associés (maquettes, plans, dessins par ordinateur...),
- Organiser et participer à des événements en lien avec l'activité de l'entreprise afin d'en augmenter la notoriété et de développer son chiffre d'affaires,
- Participer à des appels d'offres et réaliser des propositions commerciales,

Vous avez envie de rejoindre une société avec un sens du client développé, de travailler en collaboration avec une équipe impliquée et soucieuse de la qualité de service et de la satisfaction de ses clients.

Votre implication, votre autonomie et votre dynamisme vous permettront de mener à bien votre mission.

De formation Bac à Bac+ 2, vous justifiez d'une expérience d'au moins 10 années dans le secteur du nautisme impérativement.

Vous êtes titulaire du Permis B.

Fixe + Variable + intéressement pour un package attractif

Poste Employé sur une base de 169h/mois

Poste à pourvoir début Septembre 2023, avec un lieu d'habitation basé indifféremment dans le secteur qui sera couvert.